HIPP+

MIT UNSERER 3 SCHRITTE-FORMEL BIS ZU 20% ERSPARNIS!

DREHTEILE • FRÄSTEILE • LASERTEILE • BAUGRUPPEN

HIPP+ SPEZIALIST FÜR

SIE WOLLEN IHRE EINKAUFPREISE SENKEN?

WIR HELFEN IHNEN!

WIR ANALYSIEREN UND PRÄSENTIEREN IHNEN WO UND WARUM PREISREDUZIERUNGEN IN IHRER LIEFERANTENKETTE MÖGLICH SIND.

Sie erhalten eine unabhängige und hochspezialisierte Beratung die an Hand einer von technischen Spezialisten durchgeführten Potentialanalysen Ihre Lieferantenkette qualitativhochwertig optimiert.

01

ANALYSE DIREKT VOM TECHNISCHEN FACHMANN

Punkte die gemeinsam erörtert werden:

- Sichtung der Potentialanalyse
- Einkaufsvolumen welches zu optimieren ist
- Sturktur und Zusammenarbeit
- Produktlaufzeiten
- Potentialermittlung

02

AUSARBEITUNG DIREKT VOM TECHNISCHEN FACHMANN

Synergie

- Welche Synergien Ihres Bedarfs entstehen wenn Produkte sinnvoll gebündelt werden können?
- Welche Beschaffungsteile lassen sich am Markt in bereits bestehende Fertigungsprozesse unter hoher Kostenersparnis platzieren?
- Welche Sondermaschinen stehen bei welchen Zulieferern?
- Welche Teile Ihres Bedarfes können auf diesen Maschinen produziert werden?

Prozess & Maschinenbelegungsoptimierung

- Welche Teile können mit welchem Invest produziert werden?
- Welcher Produktionsprozess oder welche Produktionsmittelverbesserung kann zum Preisvorteil genutzt werden?

Qualität/Qualitätssicherheit

- Welche Qualitätsrisiken liegen bei der momentanen Beschaffung?
- Welche Fehler könnten bei nicht eindeutigen Zeichnungen auftreten?
  Worauf ist der Lieferant besonders hinzuweisen?
- Welche Qualität ist auf welchen eingesetzten Maschinen zu erzielen?

Strategie

- Wie kann man die Preise in Zusammenarbeit mit den Lieferanten reduzieren, so dass Kunde UND Lieferant einen Mehrwert haben?
- Welche Punkte aus den Analysen können wann und von wem umgesetzt werden?

03

ERGEBNISSE DIREKT VOM TECHNISCHEN FACHMANN

BLOCK 1

- Ausarbeitung und Präsentation der beschriebenen Analyse
- Erstellung Potentialanalyse
- Ergebnisse wo und warum Preisreduzierungen möglich sind

BLOCK 2

- Individuelle Vorschläge von Lieferanten
- Lieferantenreduzierung als Kostenreduzierungsmodell mit konkreten Beispielen
- Konkrete Kalkulation (mit effektivem Invest gerechnet) von Produkten/Marktpreisermittlungen
- Technische Argumentation für Preisreduzierungen bei Lieferanten WIN/WIN

HIPP+ FORMEL: 01 + 02 + 03 = 20% ERSPARNIS!

HIPP Präzisionstechnik GmbH und Co. KG | Wilhelmstraße 19 | 78600 Kolbingen
Fon +49 (0) 7463 - 99 300 0 | Fax +49 (0) 7463 - 99 300 30 | info@hipp-praezisionstechnik.de | www.hipp-praezisionstechnik.de